

CONSEJOS PARA MEJORAR TU NEGOCIO

IDENTIFICAR A LOS CLIENTES MÁS IMPORTANTES

No todos los clientes son iguales. El dicho de tratar a todos los clientes bien, ha cambiado, hacia tratar a los clientes más importantes mejor.

CAPACITARSE EN NEGOCIOS

Capacitarse, te ayudará a implementar estrategias para mejorar su negocio.

EXPLICAR EL CONCEPTO AL CLIENTE

Un error común de los negocios, es creer que un nombre comercial elegante, diferente o raro, va a atraer a los clientes. Por ello, un consejo para mejorar un negocio, es crear una declaración de qué es el negocio y qué lo hace diferente a los demás.



LLEVAR UN REGISTRO

Uno de los aspectos más importantes de como mejorar un negocio, es registrar las operaciones de ventas, compras, y costos.

USAR UN SOFTWARE DE CONTROL DE OPERACIONES

No es recomendable llevar el registro de sus operaciones en lapiz y papel. Esto nos lleva a errores, desorganización, y pérdida del control en la administración.

IMPLEMENTAR DISTINTAS FORMAS DE COMUNICACIÓN CON EL CLIENTE

Una forma de como mejorar una empresa, es abrir los canales de comunicación con el cliente, con el fin de aumentar el contacto, servicio, atención y ventas.